

# 上海銀行同業

徐巨迪

04

内部资料 免费交流

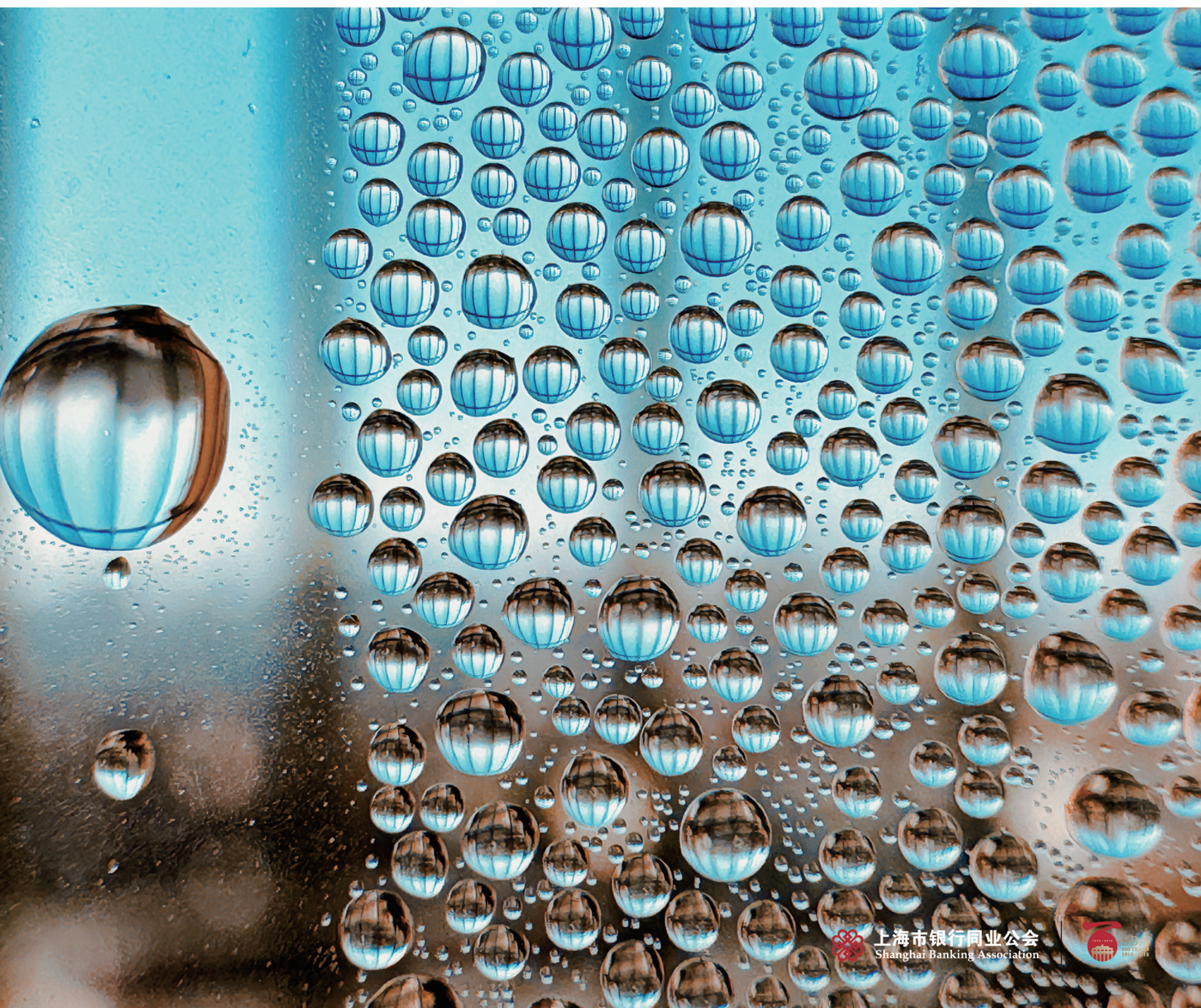
内部资料性出版物准印证号 (k) 0705

SHANGHAI BANKING CORRESPONDENCE

2026年4月  
总第170期

■ 特别报道

## 以金融活水 支持民营经济高质量发展



上海市銀行同業公會  
Shanghai Banking Association



# 金融活水润泽民营经济 共绘上海高质量发展新图景

民营经济是推动中国式现代化的重要力量，是上海城市活力与韧性的核心支撑。金融作为现代经济的血脉，其服务实体经济的深度与广度，直接关系到民营经济的生机与未来。

近年来，促进民营经济发展壮大的政策信号持续释放。上海“十五五”规划更明确提出，要充分激发各类经营主体活力，发展壮大民营经济。在此背景下，金融服务民企已成为上海提升城市能级和核心竞争力、构建现代化产业体系的关键一环。这要求金融体系必须从“锦上添花”转向“雪中送炭”，从“大水漫灌”转向“精准滴灌”，真正破解民营企业“融资难、融资贵、融资慢”的长期痛点。

上海市银行同业公会充分发挥“桥梁”与“平台”作用，成为政策落地与行业协同的关键枢纽。公会不仅持续深化银税互动工作，让纳税信用转化为融资信用，还积极贯彻落实“小微企业融资协调工作机制”，指导银行机构推进“千企万户大走访”和对接授信，有效打通了政策与市场、银行与企业之间的“最后一公里”，将分散的金融机构力量凝聚成服务民营经济的强大合力。

在公会引领下，上海银行业金融机构在服务民企领域加速探索，从单一、被动的信贷供给，向全周期、场景化、数字化的综合生态赋能全面升级。

深化供应链金融，激活产业链“毛细血管”。例如，上海农商银行依托智慧供应链平台，通过“核心”与“脱核”模式，将核心企业信用或平台数据向上游民营供应商传导。上海华瑞银行、民生银行上海分行同样发力“脱核”模式，不依赖核心企业担保，为链上小微企业提供纯信用融资。

构建“陪伴式”全周期服务体系，助力企业穿越周期。例如，农业银行上海市分行以“浦东创新贷”支持医疗机器人企业突破研发瓶颈。中国银行上海市分行构建从“惠新贷”到“新质贷”再到跨境金融的接力式产品矩阵。

突破传统风控，挖掘“无形”资产价值。面对科创企业“轻资产、高成长”的特性，兴业银行上海分行落地全市首单“纯知识产权质押”业务；浙商银行上海分行通过“善数科技金融平台”量化技术价值；宁波银行上海分行构建“技术流+资金流”评价体系，并简化知识产权质押流程。

科技赋能，重塑服务效率与体验。例如，交通银行上海市分行推出“主动授信”模式，让融资“找企业”。杭州银行上海分行运用大数据风控，打破“唯报表、唯押品”壁垒。

展望未来，金融服务民营经济仍需久久为功，既需要政策持续引导、行业协同发力，更需要每一家金融机构坚守初心、深化转型。在上海金融监管局的指导下，公会将引领会员单位与民营企业同频共振，以金融活水润泽民营经济，共绘上海高质量发展新图景。

# 上海銀行同業

徐巨迪

SHANGHAI BANKING CORRESPONDENCE

2026年4月 总第170期

内部资料·未经许可不得转载

主管

Guided by

国家金融监督管理总局上海监管局

主办

Published by

上海市银行同业公会

编辑出版

Editing and Publishing

《上海银行同业》编辑部

编委会主任

Editorial Board Director

张为忠

编委会副主任

Deputy Editorial Board Director

左家燕 胡辉 顾建忠 汪明 柯楷 汪素南 池泰伦 何长明

编委会委员

Editorial Board

常涛 陈三三 钱钧 施文岚 骆影

执行总编辑

Executive Chief Editor

陈三三

副总编辑

Deputy Chief Editor

常涛 钱钧 施文岚 骆影

编辑

Editor

朱琳 严明洁

智力支持

Cooperator

国际金融报社

地址：上海市浦东新区  
滨江大道1111弄1号  
中企国际金融中心A栋8楼

邮政编码：200135

电话：021-6828 6900

传真：021-6828 6966

投稿邮箱：editor@shbanking.cn

网址：http://www.shbanking.cn

发送对象：上海市银行同业公会会员单位

印数：1400份

印刷单位：上海丽佳制版印刷有限公司

# 目录 Contents

## P03 Special Report | 特别报道 · 支持民营经济高质量发展

003 / 上海农商银行  
以智慧供应链助力民营经济高质量发展

005 / 上海华瑞银行  
以民营金融力量 护航民营经济高质量发展

007 / 农业银行上海市分行  
“医”路同行 金融浇灌科研路

008 / 中国银行上海市分行  
金融创新持续发力 精准滴灌实体经济

009 / 交通银行上海市分行  
为民营经济高质量发展保驾护航

011 / 中信银行上海分行  
金融赋能添动能 护航民营企业行稳致远

013 / 民生银行上海分行  
坚守使命初心 助力沪上民企高质量发展

015 / 广发银行上海分行  
强化金融支持 助力民营经济高质量发展

017 / 浙商银行上海分行  
深耕特色发展之路 彰显金融担当作为

019 / 宁波银行上海分行  
机制产品生态多措并举 赋能民营经济提质增效

021 / 杭州银行上海分行  
深耕细分场景 构建专营生态

023 / 南京银行上海分行  
并肩向“新” 科创金融全景赋能沪上新质生产力



025 / 江苏银行上海分行  
实施“四大工程” 助力民营经济高质量发展

027 / 民泰银行上海分行  
以金融活水 润泽民营经济高质量发展

## P29 SBA News | 公会之窗

封面图片 | 《金融活水》 上海农商银行 刘佳维 摄

# 以智慧供应链 助力民营经济高质量发展

文 | 上海农商银行

为向民营企业提供更加全面、高效、优质的综合服务，全面推进民营经济高质量发展，上海农商银行秉持“做小做散”的理念，以数字赋能创新融资模式，基于自主打造的智慧供应链平台，根据核心企业特点及其上下游业务合作特性等，灵活采用“核心”“脱核”两类模式，将核心企业信用、数据向其上下游传导，精准高效解决其上下游民营供应商融资需求。

与中建 X 局的顺利合作，是上海农商银行应用智慧供应链“核心”模式批量解决民营企业融资需求的典型实践。中建 X 局是国内最具竞争力的大型综合投资建设集团之一，建筑项目涵盖机场、体育场馆、文化旅游、城市综合体、市政路桥、环保水务等。在中建 X 局延伸业务版图、布局长三角一体化过程中，其上游大量供



▲ 上海农商银行客户经理走访民营企业，提供全面、高效、优质支持

应商对企业形成了应收账款，账期错配形成资金周转需求。由于供应商大多为民营企业，体量小、区域分散，银行传统融资模式在服务企业过程中，往往面临风险管理、操作流程等方面挑战。

为精准高效满足相关民营企业融资需求，上海农商银行

将中建 X 局作为核心企业，借助智慧供应链业务成功将其信用向上游供应商传导，提供 20 亿元线上供应链额度，累计投放近 9 亿元，惠及上游民营供应商约 560 户。

而与锦 X 集团酒店产业板块的合作，则是上海农商银行应用智慧供应链平台“脱核”



▲ 上海农商银行为科技型民营企业定制解决方案，创造专业化、多元化专属价值

模式支持民营企业经营发展的积极探索。作为典型的连锁经营业态，酒店行业加盟商众多且均为民营企业，新开业企业无报表信息，资金需求“短小频急”，传统融资模式难以有效覆盖。针对加盟商筹建期和运营期物资采购的融资需求，上海农商银行与锦X集团量身定制了全线上流程、纯信用、全国覆盖的融资方案，对于新店还提供延期还本付息政策，切实降低民营小微经营者的融资门槛与资金压力。未来，上海农商银行将持续深入上海市重点产业链板块，通过智慧供应链平台实现供应链核心模式与脱核模式并重发展的局面，精准触达助力更多民营经营主

体。

智慧供应链平台的应用，不仅有效解决了民营企业“能贷”问题，还在客户体验、风控效率、产业链协同等多个维度实现创新突破。客户体验方面，智慧供应链模式的客户注册、合同签署、款项支用等主要业务环节均支持线上办理，企业法人识别及融资意愿真实性核实均可通过大数据应用及视频技术完成，大幅节省企业业务办理时效。风控效率方面，业务过程中的贸易背景审核、发票OCR识别及验真、中登网智能查重、反洗钱及受益人识别等均实现线上化机控，减少人为判别误差。产业链协同方面，将大中型核心企业信用传

导至其上游民营企业，在不额外增加上游企业负担的情况下，既缓解了核心企业支付账期压力，又帮助上游企业解决资金周转需求，进一步巩固产业链上下游合作。

为全面贯彻习近平总书记在民营企业座谈会上的重要讲话精神，落实上海市委、市政府关于《新时代新征程促进民营经济高质量发展的若干措施》的工作要求，坚定不移坚持“两个毫不动摇”，上海农商银行聚焦加大民营信贷投放、支持首贷及信用贷、提升续贷效率及融资可得性等，持续推进落实对民营经济更加全面、高效、优质的金融服务，力求成为民营企业成长道路上最值得信赖的同行者，共同谱写合作共赢的新篇章。截至2025年末，全行民营在贷余额逾3300亿元，服务超13万户民营主体。

# 以民营金融力量 护航民营经济高质量发展

文 | 上海华瑞银行

作为上海首家民营银行，上海华瑞银行自2015年成立以来，始终坚守“服务实体经济、服务小微大众”的初心，以党建为魂、数字为基、普惠为本，在政策落地、产品创新、场景深耕、生态共建等方面持续发力，将政策红利精准传导至民营经济的毛细血管，走出了一条民营银行服务民营经济的差异化发展之路。

## 政策落地精准化，打通惠企“最后一公里”

面对1万亿元民营企业再贷款政策红利与上海“十五五”规划要求，华瑞银行将政策执行与经营特色深度融合，让政策红利直达民营中小微企业。

在资金投放上，华瑞银行充分运用支农支小再贷款、民营企业再贷款等工具，对符合条件的民营小微企业给予低成本资金支持。2025年，通过结构性货币政策工具为民营涉农

企业发放低成本贷款，利率较同期平均低近1个百分点，有效缓解企业周期性资金压力。

在政策执行上，华瑞银行持续夯实普惠金融根基。截至2025年末，普惠金融贷款余额达78.20亿元，较年初增长22%，贷款户数超3.16万户，较年初增长近1千户，连续多年完成普惠“两增”任务目标。

## 产品服务特色化，破解民企融资“痛点难点”

针对民营中小微企业“融资难、融资贵、融资慢”的普遍痛点，华瑞银行依托金融科技优势，构建起覆盖出行金融、供应链金融、数字普惠等领域的特色产品体系。

在出行金融领域，华瑞银行打造全线上流程与大数据风控体系，服务延伸至营运车辆司机、物流商、商旅客户等产业链末端实体。两年内向大出行产业生态注入超百亿元资金

支持，累计服务26万客户，其中包含2万小微企业主。

在数字普惠领域，华瑞银行落地上海市首例持证抵押登记“全程网办”业务，通过“一网通办+金融”模式将审批周期缩短30%；上线房抵贷移动综合信贷系统，构建全生命周期数字化管理体系。

在本地小额信贷领域，华瑞银行采用“线上数据化风控+线下尽调补充”的O2O合作模式，与本地优质平台深度联动，覆盖餐饮、农贸、零售、城市服务等民生领域。线下组建专营团队深入园区、商圈，提供“数据采集、风险评估、审批放款”一站式服务。

## 模式创新数字化，打造供应链金融“脱核样本”

华瑞银行紧扣产业发展需求，在智慧供应链金融领域大胆探索，打破传统供应链金融对核心企业的依赖，创新推出

脱核供应链融资模式，打造“瑞e”系列产品，形成“核心企业+核心平台”一体化服务体系，覆盖建材、物流、仓储、酒店等十余个领域。

目前，脱核供应链融资业务已成功进入顺丰、京东、德邦等货运平台及叮咚买菜、拼多多等电商平台供应商场景。

“瑞e惠”产品不依赖核心企业担保，为链上小微企业提供全线上化融资服务，覆盖上海80%以上“非核心直接供应商”，有效解决产业链上下游中小微民营企业融资缺乏担保的难题。同时，华瑞银行成立供应链金融联合实验室，持续深化脱核模式创新。

## 生态共建多元化，构建银企共赢“发展格局”

华瑞银行充分发挥机制灵活、决策高效的优势，携手商会、产业平台、政府部门等多方主体，搭建服务民营经济的“立交桥”，夯实“政银企”合作机制。

2025年，华瑞银行深化与浙江商会协同，为会员企业提供信贷、存款等精准支持，高效响应医药科创企业融资并急速放款；同期联合举办酒店行业会议，定制金融方案。2026年，计划拓展酒业分会，依托线上批量模式，实现民营主体批量

服务与精准赋能。

针对上海“十五五”规划中发展银发经济、都市农业等重点方向，华瑞银行推出适配老年客户的线上储蓄产品，为养老用品生产、养老机构运营等领域小微企业提供信贷支持，并运用支农再贷款资金助力都市农业发展。

## 数字转型深度化，筑牢金融服务“科技底座”

面对银行业数字化转型浪潮，华瑞银行将数字化作为核心发展战略，持续加大科技投入，科技人才占比超30%，构建起覆盖营销、风控、运维的全链条数字体系。

在数字营销领域，以CDP、MA等四大系统为支撑，实现秒级客群分群与分钟级智能响应，获客成本降低25%。截至2025年末，数字金融服务客户达2241万户，数字化贷款占比近90%。

在数字风控领域，打造“模型+策略+监控+清收”全流程智能体系，实现风险实时预警与自动化管控，运用AI技术构建反洗钱防控模型，筑牢金融风险防火墙。

在科技基础设施方面，搭建“两地三中心”容灾体系与八大技术平台，AI客服承接率达53.79%，大幅提升金融服务

效率与体验。

## 以民营金融之力，续写高质量发展新篇章

上海“十五五”规划为民营经济发展擘画了新蓝图，1万亿元民营企业再贷款政策为金融机构服务民营经济赋予了新使命。华瑞银行将继续秉持服务实体经济的初心，以政策落地为契机，聚焦上海先导产业、重点产业与支柱产业，持续优化线上房抵贷、智慧供应链金融等产品体系；锁定区域重点客户、场景客群、产业集群，构建专属客户画像，设定差异化定价策略。

未来，华瑞银行将继续以党建引领发展，以数字赋能创新，以普惠践行使命，不断提升服务民营经济的质效与水平，在上海国际金融中心建设与民营经济高质量发展的征程中，展现民营金融机构的担当与作为，为打造民营经济发展的“上海样板”贡献更多金融力量。

# “医”路同行 金融浇灌科研路

文 | 农业银行上海市分行

在科技飞速发展的当下，机器人技术正在加速赋能千行百业，从家庭服务到工业制造，从医疗健康到教育娱乐……在医疗健康行业，人工智能技术在数据处理、图像识别、深度学习等方面取得的突破性进展，为行业带来了新的解决方案和发展机遇，如今已经广泛应用于医疗各个环节，成为推动医疗变革的重要力量。

上海 AP 公司是一家专注于医疗机器人研发、制造的科技企业，其产品主要为包含高端制造、人工智能、5G 等概念的血管腔内介入手术机器人。企业自主首创 AP 智能机器人自动手术平台“FARS”智能体，可在用户监管下独立完成手术多项关键环节，无需人工介入，既大幅提升手术效率，又以极致精准度保障手术安全、降低手术风险，助力患者加速术后康复。

然而，科技型小微企业普遍面临研发周期长、资金需求量大的现实挑战，AP 医疗在产

品研发进入关键阶段之际，资金压力一度成为制约其突破的瓶颈。农业银行上海新片区分行在了解到企业的困境后，主动对接、深入调研，结合企业实际需求，高效为其提供了 400 万元的“浦东创新贷”支持，有效缓解了企业在技术研发、设备投入和人才引进等方面的资金压力。

“浦东创新贷”是农业银行上海市分行与上海市中小微企业政策性融资担保基金管理中心、浦东新区财政局合作推出的一款金融产品，重点支持浦东新区内集成电路、生物医药、智能制造、新兴经济等领域的中小微企业，对于单户授信额度在 1000 万元（含）以下的符合条件的企业优先审批、放款，上海市融资担保中心“见贷即保”，有效缓解企业“融资难、融资贵”问题。

“感谢农业银行的雪中送炭，解决了我们的燃眉之急，也给了我们敢闯敢试的底气。

有了这笔贷款，我们会加快产品研发进程，争取早日将这款手术机器人推向市场，造福更多患者。” AP 医疗的负责人感激地表示。

民营企业是经济发展的活力源泉，民营经济是高质量发展的重要支撑。一大批如 AP 这般创新活力充沛的优质民企，正日益成为区域产业升级与科技创新的中坚力量。在金融活水的浇灌下，AP“FARS”人工智能团队攻坚克难，运用前沿研发技术成功完成全球首例完全无人干预的全自动介入手术动物实验，标志着企业技术研发迈上新台阶。

截至目前，农业银行上海市分行“浦东创新贷”累计投放金额超 22 亿元。面向未来，农业银行上海市分行将继续坚守金融服务实体经济的初心，持续深化金融布局，构建覆盖企业全生命周期的金融服务链，让“智慧结晶”成为驱动发展的核心动能。

# 金融创新持续发力 精准滴灌实体经济

文 | 中国银行上海市分行

《上海市国民经济和社会发展规划第十五个五年规划纲要》明确提出要充分激发各类经营主体活力，发展壮大民营经济。中国银行上海市分行积极践行国有大行责任担当，紧密围绕上海国际金融中心建设，在信贷投放、产品创新与生态协同上持续发力，以一系列务实举措提升金融服务民营经济的覆盖面、可得性与满意度，着力破解融资难题。

据了解，中国银行上海市分行携手中国出口信用保险公司上海分公司等单位，依托“数据+场景+产品”模式对小微外贸企业的融资需求进行精准画像，创新推出“沪贸批次贷”主动授信场景。企业可通过“随申办”平台或中国（上海）国际贸易单一窗口查询额度并办理融资，真正实现政策直达、额度可视、免申即享的便捷服务。以上海千享贸易有限公司为例，这家主营脚手架配件出

口的小微外贸企业，一度因业务扩张与汇率波动面临资金周转压力。在中国银行上海市分行工作人员的指导下，企业负责人通过“随申办”申领“信上海”免申即享政策服务包后发起贷款申请，短短几日即获批700万元资金，缓解了企业的燃眉之急。

民营经济的发展壮大，需要多元金融要素的聚合赋能。中国银行上海市分行多措并举，积极推动“政会银企”四方合作机制走深走实。例如，携手上海各级政府部门、商会协会深入开展“千企万户大走访”活动，在上海地区普惠金融特色网点设立“支持小微企业融资协调机制专班工作站”，通过名单共享、政策协同、产品创新、风控优化等手段，及时、精准对接有金融服务需求的小微企业。此外，与市人社局、市就促中心合作，在全辖范围开展“惠如愿·千岗万家”活动，

支持各类市场主体稳岗扩岗与创新创业。截至3月末，已走访各类市场主体超4.8万家，合计为超2.5万户小微企业、个体工商户等市场主体提供授信支持。

针对民营企业不同成长阶段的差异化需求，中国银行上海市分行构建并持续完善“分层分类、精准滴灌”服务体系。从支持初创期科创企业的“惠新贷”，到服务成长期新质生产力企业的“新质贷”，再到护航成熟期企业“走出去”的跨境金融综合服务，以“投、贷、债、股、保、租”一体化产品矩阵，实现对民营企业全生命周期的接力式陪伴。

下阶段，中国银行上海市分行将继续坚守“金融为民”初心，持续优化金融供给，以更高质量的金融服务畅通经济毛细血管，为上海民营经济与实体经济高质量发展注入更强劲的金融动力。

# 为民营经济 高质量发展保驾护航

文 | 交通银行上海市分行

交通银行高度重视民营经济发展，始终坚持“两个毫不动摇”，不断提升金融服务民营经济的责任担当和工作力度。作为总部在沪的中管金融机构所在地分行，交通银行上海市分行深入贯彻落实党中央、国务院关于促进民营经济发展壮大的决策部署，主动融入上海支持民营经济高质量发展的整体布局，聚焦实体经济重点领域和民营企业发展需求，持续完善服务体系、创新金融产品、深化协同联动，为激发市场主体活力、优化营商环境提供有力支撑。

## 积极拓展民营经济朋友圈，落实“政会银企”四方机制。

围绕民营经济重点领域和优质企业资源，交通银行上海市分行主动融入政会平台，推动形成“政府引导、商会协同、银行服务、企业参与”的常态化对接机制。

一是依托工商联及行业组织平台，强化品牌影响与服务示范。

在上海市工商联金融服务商会主办的第三届党建引领金融机构助力民营经济高质量发展会议上，交通银行上海市分行深度参与并获评“金融服务民营经济携手助力奖”；“创新航空金融 打造支持民营航司‘上海样本’”荣获“金融服务民营经济十大优秀案例”，提升了交通银行上海市分行在民营经济金融服务领域的影响力和示范效应。

二是依托主流媒体及政府平台，深化高层对接与信息获取。在解放日报社主办的“民企发展正当时”座谈会上，交通银行上海市分行受邀参与，与市发改委、市工商联及民营企业代表面对面交流，系统介绍支持民营经济的重点举措和阶段性成效，同步对接重点企业需求，提供适配金融服务。

三是依托商会渠道，构建常态化银企对接机制。联合上海市浙江商会举办“交汇·浙里”专场银企交流活动，邀请重点会员

企业出席集中对接，围绕科技创新、产业升级、跨境经营等重点方向开展深入交流，精准掌握企业在跨境协同、风险管理等方面的金融需求，成为会员单位的专业金融合作伙伴。

交通银行上海市分行先后与上海市工商业联合会、上海新沪商联合会、上海市江苏商会、上海市浙江商会建立新一轮战略合作关系，进一步深化“政会银企”四方机制，持续扩大民营企业“朋友圈”，不断提升民营企业金融服务的覆盖面。

## 主动对标工作要求，积极开展民营经济金融服务月活动。

近年来，围绕人民银行等部门组织开展的“上海金融支持民营经济高质量发展服务月”活动部署，交通银行上海市分行主动对标政策要求，推动金融服务民营经济由“单点发力”向“集中发力、协同发力”转变。

交通银行上海市分行组织经营单位主动对接各级工商联、行业商协会、园区及街镇等渠道，开展民营企业集中走访和需求调研，深入了解企业在生产经营、融资结构、跨境业务等方面的实际诉求，有针对性地开展一线政策宣讲和银企对接活动。2025年服务月期间，累计开展对接活动超200场，走访金融民企1900余家，开展政策宣导超300次，形成“渠道共建、产品创新、服务下沉”的综合赋能体系。依托政银沟通机制，推动金融资源与区域重点产业、重点企业精准匹配，不断提升服务的针对性。

在高层联动方面，交通银行上海市分行积极推动总分行协同开展重点民营企业高层走访，强化银企沟通对接，围绕企业战略发展、重大项目建设等关键领域深化合作，进一步巩固长期合作关系，提升综合服务深度。

在产品和服务供给方面，交通银行上海市分行围绕人民银行等部门出台的政策要求，统筹运用信贷、供应链金融、跨境融资等多元化金融工具，持续加大对科技型、普惠型民营企业的支持力度，优化融资结构，提升融资便利度和可获得性，切实满足企业合理融资需求，推动信贷投放稳步增长。

同时，交通银行上海市分行注重做好服务过程的跟踪记录和

成效评估，形成工作台账和案例总结，推动服务经验沉淀和机制优化。

通过服务月系列举措的集中开展，交通银行上海市分行进一步强化了与政府部门、商协会及民营企业的协同联动，为常态化、长效化服务合作奠定了坚实基础。

### 创新升级金融服务，注入民企发展新动能。

围绕支持民营经济发展的政策导向，积极深入市场、充分调研，并不断完善和优化金融产品，提供更为便捷、高效的金融服务。一是通过专属信贷产品，赋能民企“链式”发展。分行业、分场景量身定制，积极满足企业长期健康发展的需要。例如：近两年，为民营J航空、C航空、ZF租赁以创新整机融资模式发放金额合计超30亿元，助力民企航司发展壮大；积极运用境内机构境外贷款产品，为国内互联网龙头企业A集团投放了超70亿元、为民营龙头保险公司T集团投放了超10亿元、为国内头部物流企业J集团投放了超20亿元，共计超110亿元，为企业“走出去”战略提供强有力的跨境金融支撑。

二是积极推动民营企业贴息政策落地见效，持续强化政策传导和资源倾斜，努力将政策红利

更快、更精准地转化为民营企业融资支持实效。一方面，紧跟政策要求，强化政策研究和传导，结合区域产业特点、客户结构和企业融资需求，主动梳理符合条件的民营企业名单，推动经营单位加大对重点客户、重点领域的走访对接力度，提升政策工具与企业融资需求的匹配效率。另一方面，将贴息政策与普惠金融、科技金融、制造业金融等重点方向有机结合，重点加大对科技创新、先进制造、专精特新、小微企业等领域的支持力度，推动更多金融资源流向实体经济重点环节和薄弱领域。进一步增强对民营企业融资支持的连续性，切实提升金融服务民营经济的政策响应能力和落地效果。

通过持续努力，截至2025年末，交通银行上海市分行有贷款余额的民营企业客户数近2万户，贷款余额近1700亿。2025年为民营企业新发放贷款超1300亿元，较上年增长超20%。

下一步，交通银行上海市分行将持续紧扣上海“五个中心”建设和优化营商环境重点任务，进一步发挥国有大行综合化、专业化、国际化经营优势，持续深化“政会银企”协同机制，不断提升服务民营企业的覆盖面、适配性和便利度，推动更多金融资源精准流向重点领域、关键环节和优质民营企业。

# 金融赋能添动能 护航民营企业行稳致远

文 | 中信银行上海分行

民营经济是推进中国式现代化的生力军，也是高质量发展的重要基础。自《中共中央国务院关于促进民营经济发展壮大的意见》出台以来，中央到地方不断强化政策供给，推动金融支持民营经济各项举措持续细化。2025年4月，中共上海市委、上海市人民政府印发《新时代新征程促进民营经济高质量发展的若干措施》，围绕融资支持、产业对接、政策奖补等关键领域构建全链条服务体系，为金融机构更好服务民营经济明确方向、提供遵循。

中信银行上海分行坚决贯彻中央与地方决策部署，立足上海产业特色与企业需求，持续完善服务体系、创新服务模式、提升服务质效，以务实举措多维助力民营企业稳健经营、持续发展。

## 完善服务机制，夯实民企金融服务基础

国家及监管部门多次强调，

金融支持民营经济须从机构自身制度建设、战略安排先行，以系统化机制保障服务落地见效。中信银行上海分行紧扣政策导向，将服务民营经济纳入分行整体布局，以制度化、体系化安排推动金融服务常态化、专业化运行。

战略部署上，中信银行上海分行严格对标总行要求，制定《中信银行上海分行助力民营经济高质量发展行动方案》，同步出台《中信银行上海分行民营企业营销指引》，明确服务方向、重点客群与实施路径，确保资源精准配置、服务有序推进。在此基础上，中信银行上海分行建立党委统筹、条线协同、机构落实的工作机制，通过高层走访、网格化对接等方式，联动政府、商会、园区与核心企业，畅通银企对接渠道，精准把握企业融资需求。此外，中信银行上海分行还建立了“五

专五强化”工作模式，全力推动支持中小微企业融资协调工作机制落地见效。

为充分激发服务动能，中信银行上海分行将民营企业贷款、无还本续贷等关键指标纳入经营机构评价体系，落实民营企业专项定价授权与补贴政策，合理优化融资成本；严格执行普惠授信尽职免责相关规定，明晰标准、优化流程，充分调动一线服务积极性，提升服务质效。截至2025年末，中信银行上海分行民营经济贷款余额近1000亿元。

## 直击融资难点，提升民企融资可得性与满意度

《民营经济促进法》中明确提出“保障民营经济平等使用资金要素、提升金融服务可获得性”。面对民营企业融资难、融资贵、融资慢、担保难等问题，中信银行上海分行聚焦民营企

业融资痛点系统施策、精准破题。

中信银行上海分行积极优化信用评估体系，在贷款审批中更多依据企业自身经营状况与信用情况发放贷款，重点支持缺乏抵质押物的轻资产科创民营企业与中小微企业，加大纯信用贷款投放力度，在风险可控前提下，对具有良好发展前景、创新能力较强但缺乏抵质押物的科创类民营企业积极予以信用贷款支持。截至2025年末，中信银行上海分行民营企业贷款信用贷款比重已达40.97%。针对企业资金周转难题，中信银行上海分行坚持“零门槛申请、零费用办理、零周期续贷”的“三零”原则，将无还本续贷服务覆盖民营中小微及中型企业，依托科创e贷等线上产品，实现专精特新企业随借随还、无缝续贷，切实稳定企业资金链。

在降本与增信支持方面，中信银行上海分行落实民营企业专项定价授权与优惠政策，持续优化企业融资成本，并主动协助符合条件的民营企业申报上海市专精特新贷款贴息、服务业经营主体贴息等政策。作为上海市中小微企业政策性融资担保基金B类合作银行，中信银行上海分行创新推出科创e贷线上批次担保模式，实现银担系统线上直连，为民营企业

提供一站式融资担保服务。同时全面接入上海市融资信用服务平台、全国中小微企业资金流信用平台，将数据和平台应用融入贷前、贷中、贷后全流程，简化审批、提升效率，让企业融资更便捷。

### 构建综合服务体系，赋能民营企业成长壮大

民营经济高质量发展，需在信贷服务模式基础上，构建跨领域、多场景、全链条的综合金融服务体系，更好满足民营企业多元化、差异化金融需求。

中信银行上海分行从优化企业融资结构入手，助力民营企业拓宽融资渠道。一方面积极支持企业通过债券市场融资，参与科创票据、绿色债券等多元化融资工具投资，将优质民营企业纳入投债白名单；另一方面，紧抓资本市场政策机遇，为民营上市公司量身提供股票回购增持、并购融资等服务，切实助力企业完善治理、稳健发展。截至2025年末，中信银行上海分行落地10笔民营上市公司股票回购贷款，单数位列上海区域全市场第一。

同时，中信银行上海分行还聚焦民营中小微企业融资痛点，依托供应链金融平台，围绕核心企业交易链条，为上下游中小微企业打造订单融资、应收账款质

押、票据贴现等线上化融资产品，实现融资申请、审批、放款全流程线上化，大幅提升审批效率。

为助力民营企业拓展海外发展空间，中信银行上海分行整合跨境金融资源，优化外债登记、汇率避险、跨境人民币结算等全流程服务，全力支持企业联通境内外市场。中信银行上海分行曾协助上海CY文化传媒从境外母公司融入资金1000万美元，组建专项服务团队开辟绿色通道，将常规15个工作日的办理流程压缩至5天，还结合企业资金使用周期定制外汇掉期方案，精准锁定汇率波动风险。

此外，中信银行上海分行依托FT账户体系深化跨境人民币业务服务，为外贸企业、跨境电商优化结算流程，提升资金划转效率，还为企业“走出去”提供境外贷款、跨境资金池等定制化方案，帮助企业高效盘活境内外资金、对接国际市场，为海外业务拓展注入金融动能。

金融活水润民企，精准赋能促发展。中信银行上海分行将继续坚守金融服务实体经济初心，聚焦科技金融、供应链金融、跨境金融等领域持续创新产品与服务，精准对接民营企业全周期发展需求，携手各方构建金融支持民营经济发展良好生态，为民营经济高质量发展注入更有力度、更有温度、更有深度的金融动能。

# 坚守使命初心 助力沪上民企高质量发展

文 | 民生银行上海分行

从高端智造的精益求精到跨境贸易的通达全球，从科技创新的持续领跑至产业升级的迭代前行，上海这片民营经济蓬勃发展的沃土上，无数民营企业以实干践行初心、以创新驱动发展，它们既是上海经济社会发展的重要力量，更是吸纳就业、推动科创、拓展海外市场的核心支撑。作为国内首家主要由民营企业入股的全国性股份制商业银行分支机构，民生银行上海分行扎根黄浦江畔近三十载，始终坚守服务民营企业的初心使命，紧扣“民营企业的银行”战略定位，全面提升民企金融服务质效，助力民营企业发展壮大，为民营经济高质量发展注入强劲金融动能。

## 深耕并购金融，助力民企强链转型抢滩机遇

当前，上海正加快推进并购重组集聚区建设，静安、虹口、虹桥三大并购集聚区相继

挂牌运营，《上海市支持上市公司并购重组行动方案（2025—2027年）》也为上市公司开展并购重组提供了政策红利。立足这一发展机遇，民生银行上海分行主动响应政策导向，深度融入上海并购生态建设，积极布局并购贷款业务，加入北外滩并购重组生态联盟，依托专业金融服务能力，优化并购贷款流程、创新服务模式，将并购金融服务与民企产业升级、资源整合需求精准对接，为民营企业通过并购重组实现强链补链、规模扩张、转型发展提供有力金融支撑，助力沪上民企在并购浪潮中抢占发展先机。

国内某知名民营上市企业深耕先进制造领域，为响应“东数西算”与数字中国战略、培育新增长曲线，计划联合关联方收购某算力运营商100%股权，切入数据中心赛道。此次并购资金规模大、交易结构复杂，资金周转压力及专业服务

需求成为项目推进瓶颈。民生银行上海分行获悉需求后，第一时间组建由并购金融、风险评估、合规审查等多领域骨干组成的专项服务团队，主动对接企业及交易相关方，深入梳理交易背景、研判项目价值与潜在风险，以联合牵头角色参与该并购银团，为并购主体提供并购贷款支持，协助企业顺利完成并购交割，成功助力企业实现产业布局延伸。

## 发力跨境金融，护航民企出海布局深耕全球

依托上海国际贸易中心、国际金融中心双重优势，上海正全力支持民营企业“走出去”参与全球资源配置，抢抓东南亚数字经济发展机遇，推动民企海外布局提质增效。民生银行上海分行紧跟政策导向，深耕跨境并购金融领域，聚焦民企海外扩张、资源整合的核心需求，优化跨境服务流程、整

合全球清算资源，打造涵盖跨境并购融资、外汇结算、汇率避险、境外服务对接的全链条跨境金融服务体系，全方位护航沪上民企出海布局、扎根海外，助力民企在全球市场中提升核心竞争力。

某民营上市企业是国内领先的高性能数据中心运营商，为践行全球化布局战略、抢抓东南亚数字经济发展机遇，通过旗下独立品牌推进马来西亚柔佛州超大规模数据中心园区建设，通过并购整合当地资产完善区域布局，构建以“新加坡—柔佛”为核心的东南亚战略支点，既助力当地数字基础设施升级，也拓展自身全球服务网络。在此过程中涉及跨境资金划转、境外标的估值、多币种结算等多个复杂金融服务环节，且投资规模大、周期长，跨境融资及全流程专业服务需求突出。通过与客户积极接洽，民生银行上海分行作为银团参办行，参与企业美元离岸银团定期贷款部分的融资支持；同时充分发挥 FT 账户优势，与上海自贸区分行高效联动，通过自贸区分行完成审批和融资发放，实现资金渠道、流程、定价上的多维突破，为客户提供高质效金融服务，也为中资企业开展数字基础设施出海提供了重要的本地化金融保障。

## 强化产品创新，金融活水精准滴灌产业链末梢

供应链金融作为衔接核心企业与上下游中小微主体的重要金融纽带，在激活产业链资金活力、助力中小经营主体发展方面发挥着关键作用。然而传统的供应链金融模式往往高度依赖单一核心企业的信用背书，对于那些服务对象相对分散、并非紧密依附于某一家特大核心企业的优质经销商而言，仍存在服务盲区。

今年年初以来，民生银行积极响应国家关于增强金融服务实体经济能力的号召，积极运用小微企业融资协调工作机制，分行通过深入市场调研，探索创新路径，成功推出并投产了“民生快贷——脱核模式”。这一模式的突破性在于名称中的“脱核”二字即不再单纯依赖核心企业担保，而是通过金融科技手段，构建一个更为开放、智能的新型风控体系。“民生快贷——脱核模式”打破依赖核心企业担保的传统模式，通过整合产业、交易、工商、法院等行内外多维数据，构建智能风控模型，为上下游小微企业提供纯信用、全线上、便捷高效的融资、支付结算及综合金融服务。针对不同行业的特性，“脱核快贷”模式会给出差异化、场景化的授信风控模型：对于医疗器械经销商，风控模型会重点关注其采购设备的资质有效性、

市场流通速度以及与医疗机构的合作稳定性；对于家装涂料经销商，则侧重考察其代理品牌的认可度、下游业务稳定性及季节性销售规律；对于造纸行业经销商，模型会重点分析其订单的计划性、合作客户的稳定性；而对于快消品牌服务商，则会更关注其订单的响应速度、与合作品牌的黏性。依托便捷的“民生小微 APP”，“民生快贷”实现了全线上化、信用方式的贷款服务。经销商无需核心厂商担保，即可随时随地完成签约、申请、放款、还款等全流程操作。自产品上线以来，已精准服务超 3000 户小微企业，审批授信近 126.72 亿元，有效打通了金融活水流向实体经济末梢的“最后一公里”。

从深耕并购金融助力民企强链转型，到发力跨境金融护航企业出海拓疆，再到创新“脱核快贷”破解供应链服务盲区，民生银行上海分行三十载深耕不辍，始终与沪上民营企业同频共振、共生共荣。未来，民生银行上海分行将持续坚守“民营企业的银行”战略定位，深耕本土、深耕民企，不断迭代金融产品、优化服务模式，以更专业、更高效、更具温度的金融服务，助力民营经济焕发更强活力，为上海民营经济高质量发展书写更加璀璨的金融答卷。

# 强化金融支持 助力民营经济高质量发展

文 | 广发银行上海分行

2025年以来，广发银行上海分行研究制定《广发银行上海分行金融助力民营经济高质量发展行动方案》，并以方案为基础，全面强化对民营企业的金融支持，助力民营经济高质量发展。

## 制定行动方案，协同创新机制服务民企

在民营企业座谈会召开后，广发银行上海分行于2025年上半年第一时间制定金融助力民营经济高质量发展行动方案，持续强化对民营企业的金融支持。

行动方案由广发银行上海分行公司金融部牵头，涉及普惠金融部、交易银行部、授信审批部、风险管理部、法律与合规部、信息科技部等前中后台各部门，从工作机制、产品服务、资源配置、模式创新、渠道对接等各方面，协同创新

设计16条举措，全面强化分行针对民营企业的相关金融服务。

以产品服务机制为例，广发银行上海分行系统整合信贷、债券、供应链金融、跨境金融等各类金融产品，做到服务全面化、场景化、定制化，更好匹配企业需求；明确鼓励各单位用好综合金融服务，以及增加纯信用贷款发放，有力支持民营企业；优化业务审批流程，创新制定分行国家战略直通车2.0版，对符合国家战略属性的企业开辟绿色通道，提升授信审批时效。

截至2025年12月末，广发银行上海分行共受理9笔国家战略直通车申请，为各类型民营企业提供授信上报、授信审查、授信出账等全流程全环节的快捷推动通道。

渠道对接方面，广发银行上海分行加强和各方面协同，全方位提升针对民营企业的金

融服务。比如为与上海市科技创业中心、相关保险公司等机构开展科技履约贷业务，为民营企业提供增信措施；与上海市科技创新中心、大学生创业基金会等积极开展科创助力贷业务；与相关第三方对接合作，构建基于场景的供应链融资服务等。

2025年，广发银行上海分行为上海某民营企业开展科技履约贷项下业务，由上海市科技创业中心逐笔承担25%的责任风险，广发银行上海分行逐笔承担30%的责任，某保险公司上海分公司承担45%的责任，积极解决了该民营企业的融资难题。

## 聚焦国家战略，持续提升重点领域支持

广发银行上海分行突出加强对国家战略相关民营企业的支持。截至2025年12月末，

根据人行民营贷款口径，广发银行上海分行科技金融贷款中，民营企业占比 48.51%。

S 公司是一家专门从事高性能 CMOS 图像传感器芯片的研发、设计和销售的上海本地高科技上市公司，其产品被广泛应用在安防监控、机器视觉、智能手机、汽车电子等众多高科技应用领域。针对企业需要低成本高效率融资服务加速扩展业务规模，广发银行上海分行迅速响应，启用国家战略直通车机制加速审批流程，给予企业 1 亿元流动资金贷款。针对企业在进口芯片领域相关需求，广发银行上海分行设计人民币进口押汇产品服务，有力提升企业国际采购能力，并帮助企业提高资金周转效率和优化现金流管理。

针对近两年备受关注的生物制药行业的民营企业，广发银行上海分行更于 2025 年末创新落地“新质贷”产品，为相关企业提供量身定制支持。“新质贷”和其他产品最大的区别是，其对企业营业收入等指标没有硬性要求，高度契合生物制药企业前期研发周期中一方面缺营收、一方面亟须融资的特征。广发银行上海分行借助“新质贷”业务试点，在授信评级、贷款期限等方面优化，顺利解决企业融资难题，以金融活水

浇灌本地生物医药沃土，支持实体经济高质量发展。

普惠金融方面，截至 2025 年 12 月末，广发银行上海分行普惠型小微企业贷款综合成本 2.5%，较年初再次下降 0.43 个百分点，有力支持了各类相关企业。

此外，备受关注的股票回购增持再贷款工具方面，在总行《广发银行股票回购增持贷款管理办法》的指导下，广发银行上海分行积极梳理有需求的民营上市公司，了解民营企业融资需求，为其提供金融支持。

### 围绕堵点痛点，科技赋能创新支持民企

围绕民营企业融资难题，广发银行上海分行通过科技赋能创新破题。

广发银行上海分行针对上海市场创新定制“3+6”科创贷、“惠信通（科技 E 贷）”、“惠信通（专精特新 E 贷）”等线上线下产品提供高效服务。J 公司成立于 2012 年，是一家专注于信息技术服务的民营企业。由于企业特性，抵押物有限，难以从传统渠道获得充足信贷资金。广发银行上海分行在获知企业融资需求后主动上门服务，向其推荐惠信通系列产品，该产品在企业进行银税互动授

权后，广发银行以纳税数据作为授信准入及额度核定的主要依据为企业核定授信。而且，该产品客户从授信申请、审批、到合同签订、提款、还款等流程均线上操作，大幅提升了客户体验。企业 2025 年贷款利率较上年再降低 105BP，目前银企合作良好。

此外，针对客户个性化需求和服务触达环节的难点痛点，广发银行上海分行创新设立“灯塔”大数据精准营销服务模型，重点关注民营企业信贷业务服务情况，利用政企公开数据和行内数据，开发民营企业授信资质评分模型，挖掘融资服务线索，为分行民营企业信贷业务策略提供数据支撑。针对客户个性化需求和服务触达环节的难点痛点，分行通过大数据建模及行内存量客户服务路径分析，提高经营单位金融服务效率，持续加大对相关创新企业的精准金融支持力度。

下一步，广发银行上海分行将坚决贯彻落实党中央决策部署，响应助力民营经济高质量发展工作，切实提升服务民营企业水平，充分彰显作为金融央企成员单位驻沪分支机构的责任与担当。

# 深耕特色发展之路 彰显金融担当作为

文 | 浙商银行上海分行

上海作为国际金融中心，是金融机构创新发展、服务实体经济的核心阵地。浙商银行上海分行立足上海区位优势，紧扣总行战略部署，始终坚守金融服务实体经济的初心使命，锚定打造“合规管理的标杆银行、享誉上海的特色银行、服务全行的主力银行”三大核心定位，深耕区域市场、筑牢合规根基、创新特色服务、深化协同联动，努力走出一条契合上海金融发展脉搏、彰显浙商银行特色的发展之路，为上海国际金融中心建设、长三角一体化高质量发展注入了强劲金融动能。

## 坚守合规底线，筑牢发展根基

合规是商业银行生存发展的生命线，更是差异化、特色化发展的核心前提。浙商银行上海分行始终将合规管理摆在首位，全力打造合规管理的标杆银行，为特色化发展筑牢风险防线。一是开展双提升活动。围绕基础管理提升、基础业务提升，以“人、财、事、物”为重点，聚焦底线红线，

强化员工管理及考核导向，集中梳理细化现行制度，及时查漏补缺，不断完善内部管理。二是建设合规嵌入式管理机制。将合规管理要求嵌入至各业务流程、机制及管理要求中。落实合规前置，坚持问题抓早抓小，针对重要政策的落地及重要要求的落实，充分做好潜在风险的预判。同时，积极固化好的经验做法，形成了落实监管政策敏捷响应机制、落实重点工作动态管理机制、落实警示教育机制、落实分层分级培训与考试机制等“四项机制”。三是大力培育合规文化。通过开展合规培训、警示教育、案例研讨、知识竞赛等多样化活动，将合规文化融入员工日常工作与行为准则。创办合规专刊《合规之申》，聚焦监管重点会议精神，剖析法律及监管新规，分析监管导向，打造合规特色品牌。

## 立足区域特色，创新服务模式

作为浙商银行扎根上海的核心分支机构，浙商银行上海分行紧扣“享誉上海的特色银行”定

位，立足上海产业布局、科创优势与浙商资源集聚特点，以“五篇大文章”为核心抓手，让金融活水精准浇灌区域实体经济。

一是打造综合服务体系。浙商银行上海分行摒弃传统单一信贷服务思维，围绕上海重点产业、企业全生命周期需求，构建“商行+交易银行+投行+私人银行”一站式综合金融服务体系。针对长三角一体化重大项目、科创企业、民营浙商，提供投贷联动、债券承销、现金管理、跨境结算、保函保理等多元化服务，打破业务条线壁垒，实现“一企一策”定制化服务，全方位满足企业多元化金融需求。

二是精准赋能“五篇大文章”。持续打响科技金融特色品牌。成立一级部门科创金融部，组建总行级科技金融团队3个，建立超40人科创客户经理队伍，形成“分行—支行—客户经理”多层次服务体系，打造“懂科技”的专业人才队伍；搭建生态平台，联动政府部门、投资机构、科研院所、专业服务机构等，在科创企业融资路演、企业出海、上市培育、

技术交流等多领域，建立综合服务生态，持续扩大业务影响力。截至 2025 年末，科创企业贷款较年初增幅达 30%。不断完善绿色金融服务体系。浙商银行上海分行聚焦国家重点支持的绿色产业，积极推进绿色金融工作。健全绿色金融组织领导，明确相关部门工作职责，构建专业化管理机制；做好协同联动，条线管理部门牵头做好营销推动工作，通过强化政策宣贯，加强目标客户梳理，做好条线督导、数据监测和考核通报，确保绿色金融工作质效提升。以综合服务深耕普惠金融。加强内部联动，着力打通公司客户经理和小企业客户经理的资格认证，做实做透供小、公小联动，深入开展场景化业务转型，围绕特色场景开展客群拓展，全面扩大综合开发领域，努力推动经营模式再升级。截至 2025 年末，浙商银行上海分行普惠型小微企业贷款较年初增长超 10 亿元。加快构建养老金融服务机制。持续推进网点适老化、便民化改造，做好网点便民服务区、助老设备等软硬件设施升级，彰显金融服务温度。浙商银行上海分行针对老年群体开展各类金融知识宣传活动超过百场。打造闵行支行为“浙银乐龄汇”特色银发支行，联合周边老年大学、街道社区为银发客户提供理发、义诊、长者食堂、携程旅游等服务，建设全体系、

重健康、有活力的银发客户活动中心。截至 2025 年末，浙商银行上海分行银发客群名下 AUM 近 300 亿元。数字金融强化对业务的赋能。推出“10 万 +AI”企微机器人计划，运营服务客户 10 万人，其中资产提升客户超 2.3 万人，提升金融资产超 12 亿元，长尾客群经营成效初显。

三是探索服务在沪浙商新机制。围绕总行深耕浙江战略，浙商银行上海分行专门设立浙商业务部，积极对接浙江省驻沪办及各市级驻沪机构、上海市浙江商会以及各级在沪商会，打造“一支行一商会一沪办”的合作新模式，通过建立党建联建、平台搭建、人才互派等机制，聚焦浙商企业在经营过程中的痛点、难点问题，为浙商客群提供精准化、一站式、全方位的金融支持与服务。

## 强化协同担当，赋能全行发展

浙商银行上海分行立足上海国际金融中心桥头堡地位，始终牢记服务全行战略的核心使命，充分发挥上海金融资源集聚、创新要素丰富、区位优势突出的特点，主动担当、积极作为，从战略落地、资源统筹、协同联动、经验输出等方面发力，全力打造服务全行的主力银行。

一是发挥跨境金融优势，落

地跨境协同场景。充分发挥上海自贸区、香港分行这两个平台的各自优势，加强与境内分行协同，落地了内保自贸贷、FT 组合衍生交易、跨境资产池下极速开证等多项创新业务，自贸品牌效应逐步提升。

二是创新供应链金融模式，推进长三角一体化。浙商银行上海分行以产业链核心企业为切入点，结合上海区域产业特点，围绕产业链各环节需求痛点，基于核心企业的信用增级措施，将金融服务深度嵌入产业链客户的生产、经营、资金管理和交易活动中，为产业链各类客户提供丰富的产品和工具，量身定制方案，助力核心企业在长三角区域内稳固上下游生态圈，帮助其上下游中小型企业解决融资难融资贵的问题。

三是强化同业协同合作，凝聚金融发展合力。浙商银行上海分行充分利用上海金融要素市场完备、交易活跃的优势，全方位深化同业合作。深度参与要素市场建设，与中国银联股份有限公司、上海保险交易所股份有限公司、中国信托登记有限责任公司等各类金融要素市场建立了广泛密切的合作关系。积极参与金砖国家新开发银行发行熊猫债承销、俱乐部贷款业务。截至目前，浙商银行上海分行熊猫债承销业务规模累计突破 20 亿元。

# 机制产品生态多措并举 赋能民营经济提质增效

文 | 宁波银行上海分行

2026年开年，金融支持民营经济政策密集落地。作为国际金融中心，上海正以政策叠加效应为牵引，推动金融机构创新产品、优化服务、降本增效，为民营经济高质量发展注入强劲动能。宁波银行上海分行积极响应国家与地方部署，依托总分行联动优势，在落实再贷款、服务科创小微、破解融资痛点等方面推出了一系列具体举措，让金融资源更顺畅地触达民营实体。

## 机制先行，跑出民企融资“加速度”

宁波银行上海分行把民营企业再贷款作为服务民营经济的“核心抓手”，建立“专班推进、清单管理、绿色通道、资源倾斜”四位一体落地机制，确保央行低成本资金精准直达实体。分行及下辖支行均成立小微企业融资协调工作专班，由行长

牵头统筹前中后台资源，专项对接再贷款投放与民企融资需求。审批环节，对“推荐清单”客户开辟审批绿色通道，做到“应批尽批、能贷快贷”。同时，通过配套专项信贷资源、专项奖费政策、专项金融服务方案等“三专”机制，充分激发一线人员服务小微企业的积极性。

在提升服务效率方面，依托大数据风控，推出快审快贷、小微贷、出口微贷等线上化、移动化产品，实现全线上提款，并不断提高续贷业务的便利化水平。针对初创期民营小微企业，提供最高300万元信用贷、2000万元抵押贷款，利率下调20—30BP，贷款期限最长可达10年，并支持无还本续贷。信用贷最快1周落地、抵押贷最快2周放款，有效解决小微企业“急、小、频”的资金需求。通过再贷款资金精准投放，宁波银行上海分行已助力上千家

民营中小微企业降低融资成本、缓解资金压力。

## 创新产品，破解科创民企担保难融资慢

立足上海科创中心定位，宁波银行上海分行聚焦生物医药、集成电路、人工智能等重点领域，构建“技术流+资金流”双轮驱动的科创评价体系，突破传统重抵押模式，精准服务科技民企全生命周期。

在知识产权质押融资方面，创新质押物组合，允许发明专利、实用新型专利、外观专利及商标权作为质押物，并可适配担保基金贷款。同时，宁波银行上海分行简化了知识产权质押信贷流程，企业可直接将知产质押至银行，节省担保费与评估费，并优化线上质押流程，有效缩短办理时间。截至目前，累计投放63笔，放款3.18亿元，无不良贷款。此外还建

立了明确的尽职免责机制，加大对知识产权质押贷款的支持力度。

针对科创企业不同生命周期，宁波银行上海分行打造了差异化产品矩阵。如面向研发密集型企业的“薪资贷”，以工资总额预核授信额度；面向获投后6个月内企业的“伙伴贷”，解决初创企业“有技术无资产”的痛点；面向首批量产订单交付期客户的“订单贷”，凭里程碑订单预授信，加速产业化进程。



▲ 宁波银行上海分行联合举办红瓦投融资特训班

## 深化合作，构建协同服务民营经济生态

宁波银行上海分行不断深化与政府部门、产业园区、行业协会、核心企业的多层级合作，形成“金融+产业+服务”多元支撑体系，不断拓宽民营经济服务半径。围绕上海55个特色产业园区，打造“1+N”集群授信模式，落地浦东软件园“浦软贷”、张江药谷“药谷贷”等定制化产品，并为叮咚平台上下游企业提供“订单贷”及供应链融资，以核心企业信用赋能链上小微，实现精准滴灌。

在外部协同上，宁波银行上海分行积极借力政府联合融资信息平台，参与小微企业融资协调工作机制，做好线上线

下普惠金融宣导，与市中小微担保公司合作推出“知识产权批次贷”，为科技型民企提供增信支持。同时，与上海市中小企业发展服务中心、上海股权托管交易中心等单位联合承办“上海专精特新企业一标杆名企参访研学系列活动”，带领企业走进江南造船、抖音、卫宁健康等头部企业，促进“技术研发—场景落地—金融支持”全链条协同。

此外，宁波银行上海分行与各区级工商联、重点商会建立常态化对接机制，定期举办“普惠金融进园区”“科创企业融资沙龙”等专场活动，现场解决企业融资难题。通过构建多层次、广覆盖的协同服务网络，宁波银行上海分行正将金融活水精准引向

民营经济最需要的地方，助力上海打造更优营商环境。

从机制创新到产品突破，从生态赋能到战略聚焦，上海金融机构正以实际行动诠释金融支持民营经济的决心。随着“民营经济25条”与上海“十五五”规划建议的深入落实，宁波银行上海分行将持续聚焦实体经济、小微企业及生物医药、集成电路、人工智能等重点科技领域，前瞻布局未来产业。立足上海金融中心定位，发挥长三角一体化与沪浙联动优势，深化“科技研发—成果转化—产业集聚—金融赋能”的闭环路径，以更精准的产品、更高效的机制、更开放的生态，为民营经济高质量发展贡献更大力量。

# 深耕细分场景 构建专营生态

文 | 杭州银行上海分行

民营经济是城市运行的“毛细血管”，更是上海稳增长、促创新、保就业、惠民生的核心支撑。杭州银行上海分行坚决贯彻党中央、国务院关于支持民营经济发展的决策部署，积极响应人民银行民营企业再贷款政策工具和上海市“十五五”规划导向，以数据赋能、科技提速、专营深耕为核心抓手，聚焦行业特性与企业需求，持续优化信贷资源配置，创新金融服务模式，以金融活水精准滴灌实体经济沃土。截至目前，杭州银行上海分行民营企业贷款 3974 户、余额 140.36 亿元，普惠型小微企业贷款余额逼近百亿元大关，以有力度、有精度、有温度的金融服务，为上海民营经济稳健发展筑牢坚实金融根基。

## 锚定政策引领，释放再贷款惠企效能

杭州银行上海分行始终坚持

政策引领，将民营企业再贷款工具作为惠企纾困的重要抓手，全方位打通政策传导链条，让金融红利精准直达市场主体。

精准划定投向，聚焦核心经营需求。在资金投向上，坚守“精准滴灌、应贷尽贷”原则，明确再贷款资金优先投向民生商贸、科技创新、先进制造及小微民营企业，重点支持企业原材料采购、技术升级、产能扩张等生产经营核心环节，确保政策资金用在实处、发挥实效。

让利实体经济，降低综合融资成本。杭州银行上海分行坚持加大信贷资源倾斜力度，对符合条件的民营企业实行差异化优惠利率定价，同步推出减费让利、优化担保方式等配套举措，全面降低企业账户管理、支付结算、贷款办理等环节的综合融资成本，让货币政策红利从“账面”落地为企业的“真金白银”。

优化服务效率，打通政策落

地堵点。建立再贷款专项工作机制，优化授信审批流程，推行标准化、模块化作业，“云抵贷”“云小贷”“科易贷”等线上化产品实现 3 分钟出额度，彻底打通政策落地“最后一公里”。

## 数智驱动变革，构建专业金融服务体系

上海民营企业数量多、业态新、需求活，普遍存在轻资产、融资急、用款频、周期短的特点，传统信贷模式难以适配。杭州银行上海分行依托总行数字化产品矩阵，从授信、融资、渠道三大维度革新服务模式，构建适配民企特质的金融服务体系。

大数据赋能，打破传统授信壁垒。以大数据赋能优化授信评价，打破“唯报表、唯押品”的传统壁垒，将企业结算流水、纳税信用、真实订单、供应链关系等多维度数据纳入评估体系，通过数据交叉验证精准判断还款能

力，大幅提升信用贷款与政府性融资担保基金贷款占比，有效解决轻资产民企融资难题。

智能工具提速，升级融资服务体验。以智能工具提速融资服务，正式上线“小微向日葵”PAD移动作业平台，集成信息采集、额度测算、业务申报全功能，将服务柜台“搬”到园区、市场与企业一线，彻底改变传统线下审批耗时长、流程繁的痛点。

线上线下融合，完善全域服务渠道。以线上线下融合完善服务渠道，线上整合“优企贷”“e融通”“e财资”等数字化产品，提供申贷、结算、财资管理一站式服务；线下组建行业专营团队，驻点服务重点市场与产业园区，形成覆盖全域、响应高效的服务网络，全面提升民营企业金融服务获得感。

## 因业精准施策，深耕多元业态场景

杭州银行上海分行坚持全行业覆盖、全周期服务、全场景响应，针对民生保供、科技创新等重点领域民企特点，量身定制差异化服务方案，以专业深耕激活产业活力。

护航民生保供，筑牢供应链金融防线。在民生保供领域，聚焦水产冻品等民生行业“季节性强、周转快、缺抵押”的核心痛点，深耕上海农产品中心、江杨

农产品等三大核心水产集散地，组建普惠专营团队常态化驻点服务。针对商户禁渔期备货资金缺口，结合流水、库存与经营数据，运用再贷款政策配套低利率信用贷，开通绿色审批通道快速放款；同步推广杭州银行上海分行低费率收款码，让高频交易结算更高效、更便捷，以全链条金融服务守护民生供应链稳定。

赋能科技创新，陪伴企业全周期成长。针对高新技术企业轻资产、高研发投入的特点，突破传统授信思维，综合评估技术专利、核心团队、市场订单等无形资产，高效落地信用授信支持研发迭代；引入“资产管家”数字化工具提升企业财务管理效率，针对企业出海需求定制跨境结算、汇率避险方案，助力科创企业拓展海外市场，践行“长期陪伴、协同成长”的服务理念。

## 数智风控护航，构建银企共生生态

杭州银行上海分行坚持服务实体与防控风险并重，依托数字化手段建立差异化风控体系，摒弃粗放管理思维，打造银企共生共赢的良性生态。

智能监测预警，筑牢风险防控底线。授信环节以主营业务持续性、现金流稳定性、信用状况为核心依据，借助“鹰眼系统”

反欺诈平台搭建专项监测规则，实现风险早识别、早预警、早干预，为合规经营民企提供稳定融资支持。

分类纾困帮扶，践行金融稳定责任。对于受外部环境影响出现阶段性困难，但基本面稳健、发展前景良好的民营企业，杭州银行上海分行实施分类施策，灵活调整还款计划与授信结构，坚决不盲目抽贷、断贷、压贷，充分发挥金融稳定器作用。

完善机制保障，激发敢贷愿贷活力。严格落实公平信贷原则，对各类所有制企业一视同仁，不设隐性门槛、不附加不合理条件；全面执行小微贷款尽职免责制度，彻底破除客户经理“不敢贷、不愿贷”的顾虑，建立“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的长效机制，营造公开透明、可预期的融资环境。

面向未来，杭州银行上海分行将以更高站位扛起责任担当，以更实举措破解融资难题，以更优服务回应企业所需，不断提升对民营企业的支持力度与服务精度，坚持政策有力度、服务有温度、专业有深度，做民营企业稳健经营的同行者、转型升级的助力者、可持续发展的守护者，为上海“十五五”时期经济能级跃升和民营经济高质量发展贡献坚实金融力量。

# 并肩向“新” 科创金融全景赋能沪上新质生产力

文 | 南京银行上海分行

作为“十五五”开局之年，2026年国家科技创新战略部署持续深化，党的二十届四中全会明确提出加快高水平科技自立自强、引领发展新质生产力，全国科技工作会议进一步明确要高水平推进三大国际科技创新中心建设，2025年底中央经济工作会议更将“创新科技金融服务”列为重点任务，“十五五”规划建议亦强调大力发展科技金融。

当前，金融支持新质生产力从宏观倡议进入精准施策、系统推进的新阶段。科创金融已成为衔接科技、产业与资本的关键纽带，是破解科创企业发展瓶颈、培育新质生产力、赋能实体经济高质量发展的重要引擎，更是上海建设全球科技创新中心、推进长三角一体化发展的重要支撑。

面对科创企业的发展，南

京银行上海分行已经从单纯的“资金供给方”，转变为企业成长的陪伴者、居民生活的服务者、生态协同的链接者，成为科创企业全生命周期成长路上的坚定伙伴。截至2025年底，南京银行上海分行2025年科技型企业授信金额超210亿元，授信户数超1000户，贷款余额102亿元，有余额户数超1000户。

## 立足上海产业特色，创新打造“科创会客厅”服务生态

上海，已形成张江综合性国家科学中心、零号湾全球创新创业集聚区、漕河泾国家级经开区等多核驱动的科创格局，集成电路、人工智能、生物医药三大先导产业及战略性新兴产业集群蓬勃发展，创新要素高度集聚、产业生态日趋完善。

在此背景下，传统“点对点”的金融服务模式已难以匹配科创企业的综合需求，生态化服务成为破局关键。

南京银行上海分行紧扣区域产业特质，创新推出“科创会客厅”服务模式，自2025年4月起先后在张江、零号湾、漕河泾三大重点科创区域落地运营，以“金融+产业+政策”深度融合为核心，打破机构与场景壁垒，打通科创金融服务“最后一公里”，实现从“被动响应”到“主动嵌入”的服务升级。

不同于传统网点的服务形态，“科创会客厅”更像是一个开放式的资源聚合平台，通过与张江、零号湾、漕河泾等核心科创园区共建联动机制，常态化邀请政府部门、创投机构、律所、会计师事务所等生态伙伴入驻，为科创企业提供

政策解读、融资对接、股权撮合、合规咨询等一站式服务。

在金融产品方面，针对科创企业不同发展阶段、不同行业属性的需求，南京银行上海分行推出多元化创新金融产品矩阵，如“投贷联动”、“鑫e科企”，以及针对成熟期企业的股权激励融资、供应链融资等，产品能精准匹配人工智能、生物医药、集成电路等行业的特性，为企业提供按需定制的金融支持。

## 全周期产品矩阵，构筑科创服务核心竞争力

科创企业“轻资产、高成长、重研发”的特性，决定了其在种子期、成长期、成熟期等不同阶段有着差异化的金融需求。南京银行上海分行打造了“线上+线下”“商行+投行”的全周期产品服务矩阵，尤其注重对科创企业的“投早、投小、投硬科技”，以多元化创新解决方案破解企业融资难题，陪伴企业从“幼苗”成长为“参天大树”。

在初创期，针对企业缺乏抵押担保、现金流紧张的痛点，南京银行上海分行利用大数据风控模型，简化流程，快速响应“首贷”需求。同时，与政府引导基金、知名创投机构紧密合作，探索“贷款+外部直

投”“贷款+认股权”等投贷联动模式，在企业股权融资时提供配套债权支持，共担风险，共享成长。

初创期商业卫星制造企业蔚星科技正处于研发制造的关键阶段，生产基地建设即将动工。面对初期发展所需的资金及金融服务需求，上海分行主动对接，运用“小股权+大债权”投贷联动模式，通过与外部机构紧密合作，进行小比例股权投资，并配套债权支持，提供一揽子综合金融服务，协助企业顺利启动发展。

深耕医疗器械细分领域，上海分行与宽岳骨科以“陪伴式”伙伴身份开展全方位合作。从最初500万元授信起步，随着企业成长逐步将授信额度提升至2500万元，并积极探索“认股权+贷款”的创新合作模式，助力企业冲刺香港上市。

## 锚定国家战略，构建科创金融新生态

当下，科技创新是国家发展的核心驱动力，上海全球科技创新中心建设、长三角一体化发展等国家战略的深入实施，为科创金融发展提供了广阔空间。南京银行上海分行一直以来持续锚定国家战略，紧扣区域发展目标，以更大力度、更实举措深化科创金融服务，推

动“科技—产业—金融”良性循环。

在产品创新上，聚焦前沿领域，研发适配未来产业的金融产品，加大对“投早、投小、投硬科技”的支持力度。同时，依托总行投贷平台，打通线上线下服务链路，实现政策匹配、资金对接、资源撮合的全流程数字化，让科创企业“引得进、留得住、成长得好”。

未来，南京银行上海分行将进一步升级“科创会客厅”服务模式，深化与政府部门、园区的合作，接入上海未来产业基金、科创引导基金等资源，构建更完善的政策落地与资本联动机制。

立足时代风口，扎根上海沃土，南京银行上海分行将深度融入上海全球科技创新中心建设大局，将“融资、融智、融商、融生活、融无限”的“五融”服务理念，“做科创企业贴身管家”的服务使命转化为“精准对接、生态赋能、全周期陪伴”的服务实践，成为长三角科创金融协同发展的重要参与者和推动者。

# 实施“四大工程” 助力民营经济高质量发展

文 | 江苏银行上海分行

近日，“上海市‘十五五’规划建议”发布，指出要发展壮大民营经济，落实民营经济促进法和上海市民营经济促进条例。江苏银行上海分行紧扣助力民营经济高质量发展课题，通过“四大工程”，精准服务民营企业需求，以高质量金融服务助力民营经济做大做强做优，践行金融工作的政治性和人民性。

## 实施客户基础“强化工程”， 畅通民营经济融资渠道

江苏银行上海分行将扩大民营经济服务覆盖面作为一项基础性、系统性工作，通过深入调研走访、坚持以客户为中心、强化政策工具运用，全力护航各类民营企业平等、便捷地获取金融服务。

一是做实调研走访。坚持“四新访客”机制，深耕区域开展网格化营销，一季度累计拜访小微企业超 1800 户。做实各类朋友圈，依托行业协会、商会、校友会，将金融活水精准滴灌向民营

企业。梳理潜在客户名单，围绕“专精特新”、海关、“海聚英才”大赛等名单开展民营企业对接服务。

二是以客户为中心。完善服务方案通过前瞻性大数据分析企业实际需求，实现“一企一策、量身定做”。优化服务效率，通过线上开户预约实现企业“最多跑一次、0.5 天完成开户”，降低民营企业脚底板成本。切实降低企业经营成本，免收小微企业和个体工商户开户及账户管理相关费用。

三是强化政策运用。加强服务对接，持续开展“首贷户”挖潜行动。用好政策工具，对符合条件、已开展合作的民营企业用好贴息、贴费、结构性货币政策工具。完善帮扶工作，助力有一定发展前景，但暂时遇到困难的民营经济主体恢复良性循环。

## 实施转型发展“助力工程”， 激活民营经济发展动能

围绕上海“五个中心”建设

和“2+3+6+6”现代产业体系布局，江苏银行上海分行重点从科创金融、绿色转型、跨境服务三个维度配置资源，全力支持民营企业转型升级、拓宽发展空间。

一是助力科创发展。针对民营科创企业高技术、高投入、轻资产特点，成立工作小组，实行“一产业一专班、一行领导挂帅”机制。通过与清科前 50 创投基金构建合作，积极服务民营科创企业、科创人才、科创平台参与关键核心技术攻坚。多渠道支持科技创新，积极通过 ABN、ABCP 等科创票据支持民营科创企业对核心技术攻坚和科技成果转化。

二是助力绿色转型。作为“碳中和联盟”首批成员单位，积极围绕民营企业智能化、数字化转型趋势，推广“G60 绿色惠企贷”“ESG 惠利贷”等产品。在 FTP 定价和经济资本占用等方面给予优惠。通过 ESG 表现与融资成本挂钩，为某民营高性能锂离子电池隔膜高新技术企业

提供2亿元“ESG惠利贷”，推动其实现内生转型。该模式已服务40余家转型企业，累计投放超35亿元，通过提供利率优惠和灵活担保，精准助力民营企业低碳转型。

三是助力跨境畅联。围绕民营企业“走出去”金融需求，加大贸易融资、境外发债、海外银团、便利化场景等产品供给，助力民营企业布局全球市场。加强与浦东新区走出去服务中心、船东协会、进出口商会合作，发布“沪贸批次贷”产品，提升服务有效性。依托外部大数据建立自有审批模型，以数字化手段精简审批流程，破解民营企业抵押物难题。

## 实施产品体系“升级工程”，促进民营经济提质增效

江苏银行上海分行持续推动产品、合作模式与服务体系的立体化升级，助力民营企业从获得单一融资支持迈向获取全生命周期综合金融服务。

一是创新特色产品。深耕区域，与浦东新区、杨浦区、松江区、普陀区签订战略合作协议，联合发布匹配相对应客群的“算力贷”“G60科创贷”“沿沪宁产业贷”等专属产品。以供应链金融为载体，以大带小、沿产业链拓客，链上客户净增791户，仓单通业务连续三年市

场份额第一。

二是深化银保合作。持续深化银保合作，与市融资担保中心及其他6家融资担保机构开展合作，通过交流、调研等方式增进互信。积极参与合作“民间投资专项计划”“张江科技贷”等专项产品。协同市融资担保中心推出“科技研发担保贷”，为某民营人工生物心脏瓣膜研发企业落地1000万元贷款，助力其临床试验开展，有效缓解资金压力。

三是做好综合服务。通过“苏银金管家”，为民营企业提供全方位金融管家服务。持续迭代企业网银、手机银行，提供多场景便捷服务。整合政府、头部投资机构、科研院所、律所等资源，成立“蒋老师成长社”，为企业构建集投融资、技术交易、信息咨询为一体的综合服务生态，全方位赋能民营企业发展。

## 实施机制支撑“强基工程”，夯实民营经济发展根基

为保障对民营经济的可持续、高质量服务，江苏银行上海分行着力深化内部机制改革，持续完善评价机制、完善风控机制、完善激励机制，筑牢金融服务根基。

一是完善评价机制。建立服务民营企业的综合化统计评价体

系，综合考量客户数量、信贷规模等多维度成效，提升综合服务能力。持续做好跟踪督导、效果监测，持续优化服务体系，提升民营企业服务质效。开辟绿色通道，做到T+0准入、T+3审批、T+0放款，大幅提升服务效率，满足民营企业“短、频、急”融资需求。

二是完善风控机制。对民营企业较为集中的行业，优化完善行业信贷政策，提升民营企业服务适配性，确保一视同仁。充分利用财务、征信、工商、司法、环保等信息开展内部评级，优化迭代评级模型，加强评级结果运用，提升民营企业风险识别能力。扎实开展员工异常行为监测、案防合规检查和警示教育，营造合规经营氛围。

三是强化激励机制。强化考核引领，加大资源配置，激发经营机构服务民营企业积极性。修订完善尽职免责制度，营造“敢贷、能贷、愿贷、会贷、快贷”的民营企业服务氛围。实行大小联动正向激励机制，挖掘供应链等业务需求联动赋能，助力民营企业行稳致远。

江苏银行上海分行将以更细致的服务、更敏锐的洞察、更贴合的产品、更坚定的陪伴，与民营企业在“十五五”的新征程上携手并进，为上海民营经济高质量发展贡献更大金融力量。

# 以金融活水 润泽民营经济高质量发展

文 | 民泰银行上海分行

民营经济已然成为上海市经济韧性的核心支撑。当前，上海正深入贯彻落实党中央、国务院关于促进民营经济发展壮大的决策部署，将金融支持民营经济作为推动城市高质量发展的重要引擎，一系列政策组合拳正精准发力。

民泰银行上海分行紧扣上海民营经济发展脉搏，以“服务民营、服务小微”为战略核心，通过主动对接政策导向，从传统的信贷供给向“投贷联动”、“供应链金融”及“全生命周期服务”转型，将政策红利转化为破解民营企业“融资难、融资贵、融资慢”的具体实践，在服务上海“五个中心”建设中实现银企共赢。

## 能源护航：在变局中为航运民企筑牢资金防线

航运业作为上海国际航空

中心建设的“硬核”支撑，其稳健运行直接关系到全球供应链的韧性与安全。面对复杂多变的国际局势，民泰银行上海分行不再止步于传统的资金供给，而是将服务的触角延伸至行业一线，敏锐捕捉企业在风浪中的真实痛点。从宏观的战略布局到微观的精准滴灌，以实际行动诠释了金融护航者的担当。

在全球经济格局深刻调整的背景下，重资产、强周期的航运业首当其冲。近期，中东战事持续发酵，霍尔木兹海峡的航运受阻引发了全球能源供应链的剧烈震荡，国际油价的起伏波动直接导致国内成品油及化学品航运企业的运输成本大幅攀升。上海某国际航运有限公司作为上海地区油品运输领域的骨干企业，拥有多艘成品油船和化学品船，长期服务于中石化、中石油等大型国

企。然而，面对燃料油采购支出的激增，企业面临着巨大的资金周转压力。

上海嘉定城区支行在走访调研中敏锐捕捉到企业的资金需求，结合企业经营现状、行业资质及合作信誉，坚持“一户一策”精准服务，快速完成授信审批流程，最终为其发放2000万元短期流动资金贷款，专项用于燃料油采购，有效缓解了企业的资金周转压力，保障了船舶正常运营与运输任务顺利推进。这笔资金不仅缓解了企业的燃眉之急，更保障了旗下船舶的正常运营，在复杂的国际能源形势下，为民企筑牢了发展根基，也为国家能源运输安全提供了有力支撑。

## 科创赋能：以政策红利激活专精特新“芯”动力

如果说航运业面临的是外

部环境的冲击，那么科技型民营企业则更多面临着研发投入大、回报周期长的内部压力。上海松江 G60 科创走廊作为长三角科技创新重要载体，聚集了超 3000 家民营科技企业，其中专精特新企业占比达 27%。位于走廊核心区的上海某科技有限公司，是专注于 AI 算力服务器、国产信创设备及液冷散热技术的国家专精特新“小巨人”企业，在国产替代浪潮下，企业订单激增，但研发迭代与产能扩充带来的资金缺口成为制约其发展的瓶颈。

民泰银行上海松江支行主动对接，充分利用央行民营企业再贷款及专精特新中小企业贷款两项政策性工具，为企业量身定制了专属融资方案。通过开通绿色审批通道，该行成功向企业发放 500 万元专项信贷资金。这笔低成本的“金融活水”被精准用于 AI 全液冷服务器技术的产业化落地及国产信创设备的规模化生产。这一举措不仅解决了企业的资金难题，更体现了民泰银行在支持硬科技发展上的决心，助力民营科创企业在关键核心技术领域实现突破。

### 生态链接：全周期服务构建数字技术产业共生圈

在数字技术飞速发展的今

天，IT 分销商作为连接上游厂商与下游用户的关键环节，其资金周转效率直接影响着整个产业链的运转。以上海为核心的长三角地区聚集了全国 40% 的国产 IT 品牌分销商，这类企业普遍具有“轻资产、高周转、融资需求急”的特点，传统信贷模式难以满足其发展需求。民泰银行上海长宁支行深耕这一细分赛道，创新采用“从点到面”的全周期服务策略，构建起“金融+产业+生态”的服务体系。上海某智能科技有限公司作为该领域的代表性企业，在业务扩张期面临着流动资金紧张的问题。长宁支行通过主动陌拜、精准画像，为企业定制了流动资金贷款方案，并优化账户服务，成功与企业建立了深度合作。以此为契机，支行以该企业为突破口，不仅服务好“种子客户”——上海某网络科技有限公司，实现了业务零的突破，更通过批量获客模式，将服务延伸至多家民营科技企业。这种全周期的服务模式，不仅解决了企业单一环节的资金周转困境，更通过链接产业资源，赋能企业数字化转型。长宁支行通过深入产业链条，将金融服务嵌入企业的采购、销售、库存等各个环节，构建起一个共生共荣的金融生态，展现了银行助力民营科技企业高质量

发展的全新路径。

### 金融为民，助力民营经济行稳致远

从能源航运的稳健护航，到科创领域的精准滴灌，再到数字生态的全面链接，民泰银行上海分行始终与民营企业站在一起。面对民营企业在不同发展阶段面临的资金挑战，民泰银行以实际行动诠释了“金融为民”的初心。未来，民泰银行上海分行将持续做好民营经济发展这篇大文章，不断深化普惠金融改革，以更精准的产品、更高效的服务，为民营企业提供更坚实、更温暖、更可持续的金融支撑，助力民营经济在高质量发展的道路上行稳致远，为上海打造国际一流营商环境、建设具有全球影响力的社会主义现代化国际大都市贡献更多民泰力量。

## 1

## 公会金融市场专业委员会召开 2026 年第一次工作会议

为推动专业委员会工作有序开展，3月25日下午，公会金融市场专业委员会召开2026年第一次工作会议，公会负责人、专业委员会正副主任及相关代表参加会议。会议由专业委员会主任单位代表浦发银行金融市场部总经理彭松主持。

会上，彭总经理领学了《中华人民共和国国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》《上海市国民经济和社会发展第十五个五年规

划纲要》以及《上海市银行同业公会专业委员会管理办法》，进一步明确了工作方向与履职要求。与会人员围绕专业委员会2026年重点工作展开研讨交流，明确工作目标与实施路径，为后续工作凝聚共识夯实基础。会议强调，专业委员会将紧扣国家与上海发展规划部署，立足上海国际金融中心建设，稳步推进人民币国际化、深化金融市场高水平对外开放，凝聚行业合力，以务实举措服务实体经济高质量发展。

## 2

## 公会召开部分在沪中外资银行安保工作交流会

为加强中外资银行安全保卫工作同业交流，提升中小银行机构安全保卫工作质效，3月25日，公会安全保卫专业委员会召开部分在沪中外资银行安保工作交流会。公会秘书处负责人、部分中外资银行安保部门负责人参加会议。会议由农业银行上海市分行和星展中国共同承办。

会议强调，安全保卫专业委员会要认真落实主管部门的工作要求，充分发挥行业平台纽带作用，与监管部门协同，加强与公安、消防等部门的联动，及时反馈行业诉求，在推动各行落实异地非经营性机构安保与消防管理职责、联动公安部门开展非武装押运可行性研究、提

高中小银行机构安保工作质效等方面发挥积极作用。

与会中外资银行代表就各机构安全保卫组织架构、管理制度体系、人员配备、责任落实、历年监管检查中发现的问题、实际工作中面临的现实问题和可借鉴的解决方案等进行深入交流。还就国内外业界数智化安防系统建设成果和新技术应用进行分享，为各行安保数智化转型提供借鉴参考。全体与会人员还参观了农业银行上海市分行联网监控中心，就联网监控管理模式、应急联动处置机制和最新AI科技运用等方面进行了交流互动。

## 3

## 公会金融租赁专业委员会召开 2026 年第一次工作会议

3月27日下午，公会金融租赁专业委员会召开2026年第一次工作会议，专业委员会全体成员参加会议。会议由专业委员会主任单位代表，交银金租党委委员、副总裁曹亚伟主持。

会议介绍了专业委员会的换届进展情况，

解读了修订后的《上海市银行同业公会专业委员会管理办法》《上海市银行同业公会专业委员会履职评价办法》及专业委员会工作职责，总结了专业委员会2025年工作，并讨论了专业委员会2026年工作计划。

4

## 公会金融消费者权益保护专业委员会 组织开展 2026 年上海银行业营业网点学习交流活

4月2日下午，公会金融消费者权益保护专业委员会组织开展 2026 年上海银行业营业网点学习交流活。公会秘书处主要负责人、40 家会员单位服务管理工作相关负责人、业务骨干、网点负责人代表等 130 余人参加。

相关会员单位代表分组前往上海农商银行石泉支行、工商银行上海市华江路支行、农业银行上海洪山支行、中国银行上海市柳州路支行、建设银行上海延长路支行、交通银行上海

静安支行营业部、浦发银行杨浦支行营业部和厦门国际银行上海市西支行等 8 家营业网点进行实地观摩与现场交流。各网点围绕《银行业营业网点适老服务评价规范》和《上海银行业营业网点无障碍环境建设指南》，分享了在推进适老化服务和无障碍环境建设等方面的特色做法与亮点。现场气氛热烈，代表们普遍认为此次活动对提升银行业服务管理水平具有积极的推动作用。

5

## 公会财资管理专业委员会召开 2026 年第二次工作会议暨财富管理数智化专题培训

4月3日上午，公会财资管理专业委员会召开 2026 年第二次工作会议暨财富管理数智化专题培训。上海金融监管局专管处负责人、公会负责人、专业委员会全体成员单位代表等 30 余人参加会议。

会议由专业委员会主任单位全面总结了 2025 年度专业委员会的各项工作开展情况，系统梳理年度重点任务完成成果、行业实践亮点及现存问题。同时，结合金融行业发展趋势与监管要求，明确 2026 年工作计划，涵盖行业规范建设、业务创新推进、会员服务升级等核心方向。3 家

副主任单位代表围绕财资管理领域的实操经验、行业痛点、发展构想等内容展开分享，为专业委员会工作优化提供多元视角与实践参考。

会议还邀请了晨星中国董事总经理张哲、基金研究中心总监孙珩，围绕“财富管理数智化：机构转型实践与 FOF 中外市场全景分析”主题展开深度分享。两位专家从财富管理行业数智化转型的国内外实践路径、FOF 产品在中外市场的发展现状、投资逻辑与风险特征等维度，进行了专业、系统的解析，为参会机构提供了前沿的行业认知与实操思路。

6

## “外资金机构福建行”系列活动成功举办

为响应国家金融高水平对外开放战略部署，落实金融支持稳外贸工作要求，推动外资金机构更好了解福建对外开放新优势和产业发展新机遇，4月7日至9日，“外资金机构福建行”系列活动在福建成功举办，来自 21 个国家的 42 家外资金机构参加。公会负责人、部分外资会员单位受邀参加。

本次活动由金融监管总局国际司指导，福建金融监管局、福建省委金融办、福建省商务厅、福建省发改委、福州市人民政府、泉州市人民政府、中国银行业协会、中国保险行业协会、上海市银行同业公会联合主办。

福建是习近平新时代中国特色社会主义思想

的重要孕育地和实践地。本次活动以“融通世界，福见未来”为主题，旨在搭建政银企交流合作平台，充分发挥外资金机构全球服务网络和跨境金融服务优势，助力福建企业“走出去”。

活动期间，参会人员先后赴福州、泉州两地，通过主题大会、专题座谈、专场对接、实地走访等形式，深入了解福建对外开放新优势、重点产业布局与外贸发展需求，有效搭建政银企深度交流合作平台，充分发挥外资金机构全球服务网络与跨境金融服务优势，为福建企业“走出去”提供精准金融支持，有力促进沪闽金融协同联动与高质量发展。

7

## 公会个人与养老金融专业委员会 举办“养老金融产业生态：从数字化到数智化的转型与实践”专题培训

4月9日下午，公会个人与养老金融专业委员会举办“养老金融产业生态：从数字化到数智化的转型与实践”专题培训，公会秘书处主要负责人、专业委员会成员单位代表近40人参加。

培训邀请盈天地（上海）智能科技有限公司董事长王洪志授课，围绕老龄化趋势、银发经济

机遇、数智化转型路径、国内外标杆案例及AI赋能养老场景等内容展开分享，为商业银行养老金融业务提质升级提供实操指引。

本次培训紧扣行业需求，助力会员单位加快养老金融的数智化转型，进一步提升银发经济服务质效。

8

## 公会数字金融专业委员会召开2026年第一次工作会议

4月10日上午，公会数字金融专业委员会召开2026年第一次工作会议。公会秘书处负责人、专业委员会相关成员单位代表参加会议，会议由上海银行数字化转型与客户体验部总经理邬敏炜主持。

会上，邬总经理领学了《中华人民共和国国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》《上海市国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》数字金融相关内容及《上海市银行同业公会专业委员会管理办法》，与会人员围绕

激发数字金融创新动能、打造行业发展引擎、强化金融赋能效应等2026年专业委员会重点工作展开研讨交流，明确年度工作目标、实施路径与推进安排，为后续工作凝聚共识、夯实基础。数字金融专业委员会将紧扣国家与上海发展规划部署，立足上海国际金融中心建设，聚焦金融五篇大文章，深化数实融合、产学研协同、同业交流与跨专业委员会合作，凝聚行业合力，以务实举措推动上海银行业数字金融高质量发展，更好服务实体经济与数字经济战略。

9

## 公会金融科技专业委员会举办“AI时代网络安全技术的创新与实践”专题培训

为更好地帮助会员单位把握AI时代网络安全技术的创新与实践，提升智能化网络安全专业防护能力，4月15日下午公会金融科技专业委员会举办“AI时代网络安全技术的创新与实践”专题培训。公会秘书处负责人、70家中外资银行会员单位代表近80人参加培训。专题培训由专业委员会副主任、中国银行上海市分行金融科技部总经理韩路主持。

培训邀请上海三六零数智安全科技有限公司、华为技术有限公司、星环信息科技（上海）股份有限公司等有关专家就AI时代金融行业数

字安全新挑战及应对思路、国产化网络安全设备创新与应用实践、智能数据安全体系创新与应用实践等做了专题分享。参会人员与专家就如何做好AI时代网络安全工作，实现银行业从“被动防御”向“内生智能”模式演进、从“单一合规”向“全栈自主”战略延伸、从“管控中心”向“价值赋能”角色转轨等方面开展互动交流。

本次培训紧扣AI时代网络安全防护需求，加强了会员单位与网络安全专业机构的技术交流，为银行业做好AI时代网络安全工作提供了有益的借鉴参考。

10

### 公会声誉风险管理专业委员会召开 2026 年第一次工作会议

为推动专业委员会工作有序开展，4月21日下午，公会声誉风险管理专业委员会召开2026年第一次工作会议。上海金融监管局办公室相关负责人、公会秘书处负责人、专业委员会相关成员单位代表参加会议，会议由工商银行上海市分行办公室主任朱樑主持。

会上，朱主任领学了《走好中国特色金融发展之路，建设金融强国》、“十五五”规划纲要金融相关内容摘要以及《上海市银行同业

公会专业委员会管理办法》，进一步明确了工作方向与履职要求。与会人员围绕专业委员会2026年工作计划展开充分讨论，专业委员会将通过多样工作形式，提升会员单位风险预判与处置能力，筑牢行业声誉风险防线，锻造高素质的声誉风险管理队伍。同时，依托公会平台，强化行业正面宣传，深化中国特色金融文化培育，为上海银行业高质量发展营造稳定、健康的舆论环境。

11

### 公会绿色与可持续金融专业委员会召开 2026 年第一次工作会议

4月28日上午，公会绿色与可持续金融专业委员会召开2026年第一次工作会议。上海金融监管局普惠金融处相关负责人、公会秘书处负责人、专业委员会相关成员单位代表参加会议，会议由交通银行上海市分行授信管理部总经理胡坚主持。

与会人员首先集中学习了《中华人民共和国国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》中关于绿色金融的原文摘要，以及《上海市银行同业公会专业委员会管理办法》。会议讨论了专业委员会今年的工作安排，明确了《银行

业 ESG 实践指南》团体标准工作推进步骤与时间节点，交流了上海银行业绿色运营网点团体标准的工作思路，明确了工作方向。与会代表围绕本年度主要工作展开深入交流研讨，各位代表均表示将积极共享资源，参与专业委员会各项工作中，合力推动上海银行业绿色金融高质量发展。最后，上海金融监管局普惠金融处相关负责人对专业委员会2026年度工作计划予以充分肯定，要求逐项抓实落地，希望依托公会平台凝聚行业合力，更好地发出上海银行业声音。

11

### 公会组织召开不动产抵押登记“不见面办理”工作座谈会

为充分沟通辖内银行业金融机构“抵押不见面”工作近况，深化政银合作，4月28日下午，公会组织召开不动产抵押登记“不见面办理”工作座谈会。上海市自然资源确权登记局负责人和登记事务中心相关专家，公会秘书处负责人，辖内已接入和有意向接入抵押登记“不见面办理”的8家银行相关部门负责人和业务骨干等参加会议。

会上，上海市自然资源确权登记局负责人介绍了近期“抵押不见面”整体的工作重点及相关业务流程、系统方面的优化措施。登记事

务中心专家详细讲解了最新修订的抵押登记“不见面办理”业务手册，围绕业务背景、业务模式、实务操作、特殊场景及银行遇到的常见问题等几个方面作了详细解读。各参会银行就行内“抵押不见面”新模式开发上线进度情况作了沟通，反馈了日常工作中碰到的问题。

公会将持续为银行与登记管理部门搭建定期沟通交流平台，并在日常工作中注重收集会员单位在抵押登记业务中遇到的各类法律和操作方面的问题，持续提高相关工作的规范和便利程度。

# 城市印象



- ① 《博览传承》 浦发银行 冯文亮 摄
- ② 《外滩金融建筑》 江苏银行上海分行 杨雨茜 绘
- ③ 《百年回眸 古今同框》 杭州银行资金营运中心 缪若兰 摄
- ④ 《金融之春》 宁波通商银行 贺璞贞 绘

SHANGHAI BANKING

上海銀行同業

徐百迪

CORRESPONDENCE

务实

高效

专业

进取

Pragmatic

Proficient

Professional

Proactive



上海市银行同业公会  
Shanghai Banking Association

